

Solución Quick On Marketing de arin

Soluciones cloud a tiempo y precios fijos (Implantación en 3 meses desde 2.700 euros/mes)

El Marketing adaptado a la gestión de un cliente omnicanal.



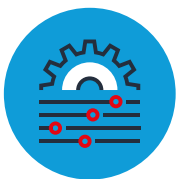
¿A quién va dirigido?

Esta solución está orientada a Directores y gestores de Marketing de medianas y grandes empresas de cualquier sector.

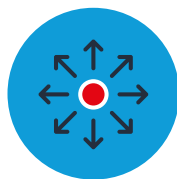
¿Qué aporta a tu negocio?

Quick on Marketing de arin es una solución diseñada para cubrir todas las necesidades de gestión de los Departamentos de Marketing para llegar de una forma más efectiva a un cliente omnicanal. Una herramienta flexible diseñada para captar y retener clientes durante su ciclo de vida completo.

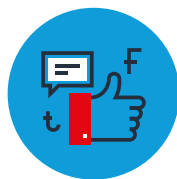
Conectar los datos en el ecosistema de marketing con un cliente individual, organizar una experiencia relevante y analizar el rendimiento de sus esfuerzos son algunas de la posibilidad que le brinda Quick on Marketing de arin.



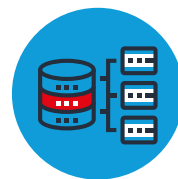
AUTOMATIZACIÓN DEL MARKETING



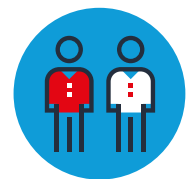
ORQUESTACIÓN DE LOS DISTINTOS CANALES



MARKETING SOCIAL Y DE CONTENIDOS



GESTIÓN DE DATOS



ALINEAR ESFUERZOS DE MARKETING Y VENTAS



Quick On Marketing de arin
La adaptación al entorno del cliente

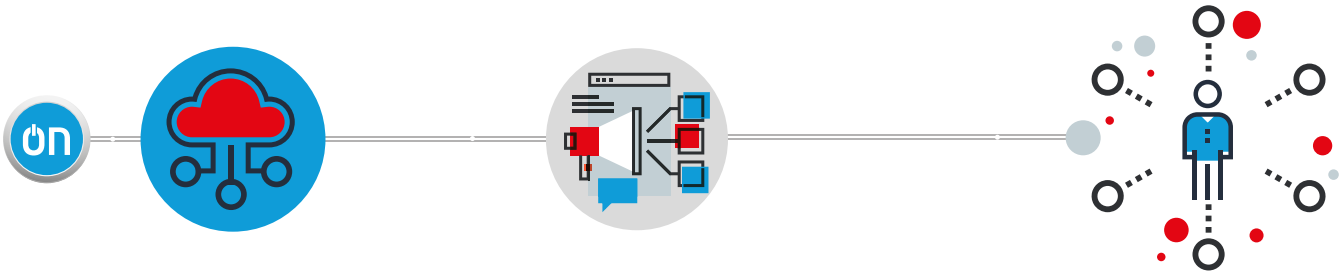
DESDE 2.700 €/mes*

* Incluye suscripción e implantación

Módulos:

- Gestión Usuarios/Roles
- Leads (oportunidades)
- Catálogo de productos
- Gestión de territorios
- Gestión de Campañas
- Segmentación de contactos
- Analítica avanzada de Campañas

Ventajas y funcionalidades de Quick On Marketing de arin



Generación de leads de calidad

Identifica a los potenciales clientes óptimos para transformar sus leads en ventas.

Multicanal. Conectar con el cliente en su entorno

Aprovechar los datos de comportamiento en tiempo real para ofrecer una experiencia individualizada en los canales de marketing (correo electrónico, móviles, redes sociales, web o publicidad online), con mensajes listos para su uso que permitan crear un contenido atractivo para los canales nativos.

Segmentación. La personalización de las campañas de Marketing

Facilita a los marketers aprovechar, en tiempo real, los datos de comportamiento de su objetivo, independientemente del canal. Permite organizar los mensajes más relevantes para las campañas en múltiples formatos.

Gestión de Campañas. Todas las herramientas en una

Todas las herramientas para una gestión eficiente de campañas de marketing multicanal. Generar desde las campañas básicas a las más sofisticadas con procesos automatizados y ahorro de tiempo.

Marketing de Contenidos. Comunicar aportando valor al contenido

Facilita la gestión del Marketing de Contenidos a todo el personal de la organización, incluso a los clientes. Cree, planifique y difunda contenido atractivo a través de varios perfiles y canales en todo el ciclo de vida del cliente.

Medir Campañas de Marketing. El rendimiento como clave del éxito

Envío masivo de e-mails con visibilidad inmediata del impacto. Rendimiento tráfico web, ingresos por campaña, cualificación de leads, evaluación de oportunidades por región o producto son algunos de los parámetros disponibles a los que podrá acceder de forma sencilla.

arin, especializados desde 2008 en dar respuesta a las necesidades de nuestros clientes. Metodología probada de éxito, incorporando las mejores prácticas para dar una cobertura completa a los perfiles necesarios para los proyectos. Experiencia demostrada en todas las áreas funcionales de negocio, desarrollo e innovación, adaptaciones personalizadas, y arquitectura e ingeniería de sistemas. **Oracle Cloud Awards 2014, 2015 y 2016.**



arin Bilbao
Torre BEC Ronda de Azkue, 1
48902 Barakaldo
+34 94 640 47 14

arin Madrid
Calle Jazmin, 66
28033 Madrid
+34 91 126 93 69

arin Bogotá
Calle 59 A Bis No.5-53 Oficina 402
110231. Chapinero. Bogotá
+57 (1) 7023867

arin Londres
Regus Building 268 Bath Road
Slough SL1 4DX United Kingdom
+44 (0) 8453 887 705