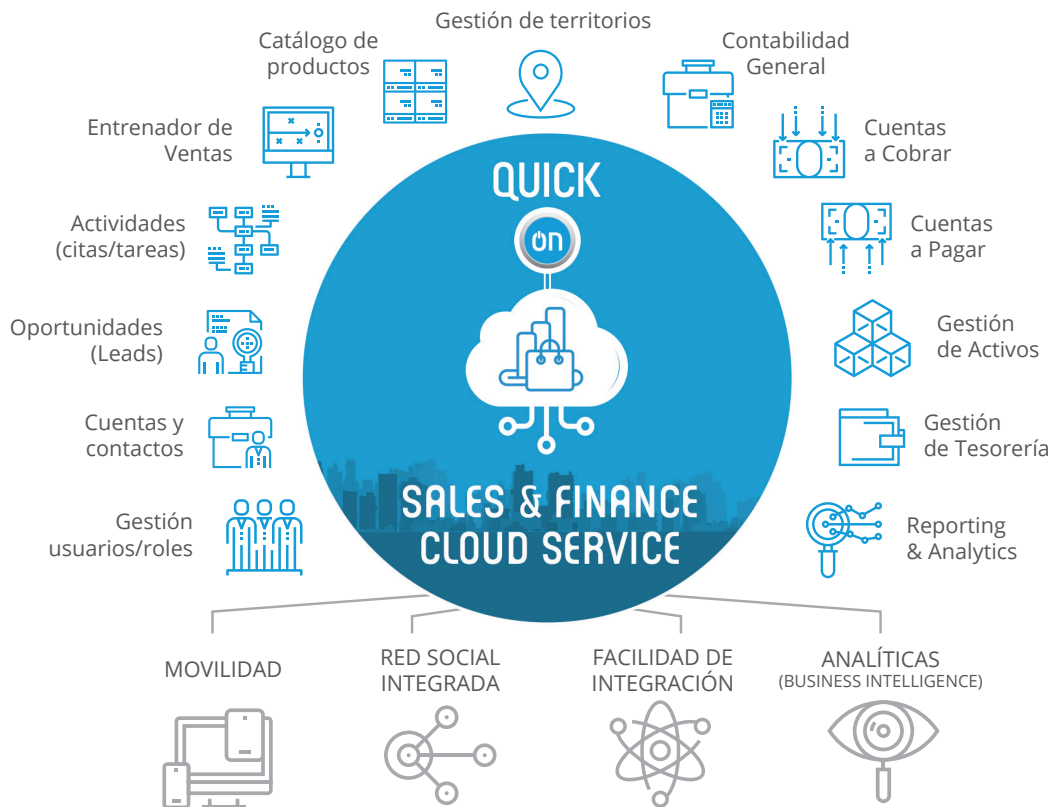


Solución Quick On Sales & Finance de arin

Soluciones cloud a tiempo y precios fijos (Implantaciones en 16 semanas desde 6.295 euros/mes)

Mejora la rentabilidad empresarial a través de la optimización de los procesos de Ventas y la automatización de la Gestión Financiera.



¿A quién va dirigido?

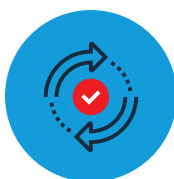
Esta solución está orientada a Gerentes de Negocios y Financieros, Analistas y Personal de Finanzas de medianas y grandes empresas de cualquier sector.

¿Qué aporta a tu negocio?

Quick On Sales & Finance de arin es una suite de aplicaciones que cubrirá todas las necesidades de la compañía en el Ciclo de Ventas y la Gestión Financiera. Ahora es posible gestionar los clientes, oportunidades y ventas, al tiempo que automatiza los resultados en una aplicación de gestión financiera. Una solución que ayuda a la fuerza de ventas a alcanzar objetivos aumentando el volumen de ventas y a los gerentes a tener un conocimiento más profundo y preciso de todo el proceso. Con la automatización de los procesos financieros en una solución completa e integrada con la solución de ventas, se obtiene una visibilidad global en tiempo real de los resultados.



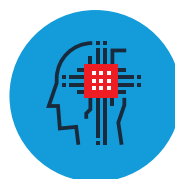
IMPLEMENTACIÓN RÁPIDA



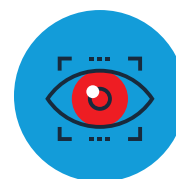
REDUCCIÓN DE CICLOS



MÁS COMPETENCIAS CON MICROSOFT OFFICE



INTEGRACIÓN DE PLANIFICACIÓN E INFORMES



PRONÓSTICOS MÁS PRECISOS



MENOR COSTE DE PROPIEDAD

Quick On Sales & Finance de arin
Saber más, vender más, crecer más

DESDE 8.495 €/mes*

* Incluye suscripción e implantación

Módulos base de Sales:

- Gestión Usuarios/Roles
- Cuentas y Contactos
- Leads (oportunidades)
- Actividades (citas/tareas)
- Entrenador de Ventas
- Catálogo de productos
- Gestión de territorios

Módulos base de Financials:

- Contabilidad General
- Cuentas a Cobrar
- Cuentas a Pagar
- Gestión de Activos
- Gestión de Tesorería
- Reporting & Analytics

Ventajas y funcionalidades de Quick On Sales & Finance de arin

Un Conocimiento Profundo del Cliente

Una base completa de todos sus clientes e individualizada en una visión de 360°.

Convertir Cada Oportunidad en Una venta

Centralizar la información total de las oportunidades de venta de la compañía y también, focalizada por vendedor.

Un Seguimiento Completo de Oportunidades

Gráficas interactivas que ayudan al vendedor a hacer un seguimiento detallado de oportunidades, proporcionando visibilidad actualizada de quota.

Leads Generation

Módulo para almacenar y hacer seguimiento de oportunidades que aún no muy avanzadas, podrían convertirse en reales. Envíos masivos de correos electrónicos (e-mail Marketing)

BI. Toda la información de Un Solo Vistazo

Herramienta BI (Business Intelligence) embebida y de integración online con Office.

Organización de Actividades y Tareas

Módulo para crear y consultar actividades y tareas definidas por la empresa para el equipo de ventas, para realizar seguimiento de reuniones, llamadas, correos, etc. Generar alertas con posibilidad de sincronizarlas con Outlook e ingresar en el CRM el día de su ejecución.

Importar y exportar con facilidad independientemente del formato de los datos

File Based Data Import (FBDI), ADF Services , ADF Desktop Integration, Reporting Tools y Hojas de Cálculo.

Red Social Integrada. Colaboración segura y transaccional

- Conversaciones ligadas a transacciones para incrementar la eficiencia.
- Visibilidad de "quién hizo qué y cuándo"
- Promover una cultura de comunicación

Movilidad. Desde donde y cuando quiera

Acceso multi-dispositivos y a aplicaciones nativas.



La información adaptada al usuario

- Gerentes de Negocios
- CFO
- Analistas de finanzas
- Empleados de Finanzas

Visión Estratégica

- Modelo de Negocio flexible.
- Simula fácilmente del impacto de posibles cambios.
- Planificación predictiva y previsiones dinámicas.
- Alta velocidad en procesamiento de gran volumen de transacciones.

Más productividad en menos tiempo

- Automatizar entrada de gastos de la fuerza de trabajo móvil
- Adaptación a la identidad de la empresa y a sus procesos

Integración de los procesos

- Red Social integrada.
- Colaboración segura.
- Mejorar la visibilidad de "quién hizo qué y cuándo"

Control y Finanzas: globalizadas

- Arquitectura financiera estandarizada construida a partir de las mejores prácticas.
- Soporte multi-GAAP, monedas, idiomas, filiales...
- Cumplen con regulaciones locales y requisitos de reporte.

arin desde 2008 especializados en dar respuesta a las necesidades de nuestros clientes. Metodología probada de éxito, incorporando las mejores prácticas para dar una cobertura completa a los perfiles necesarios para los proyectos. Experiencia demostrada en todas las áreas funcionales de negocio, desarrollo e innovación, adaptaciones personalizadas, y arquitectura e ingeniería de sistemas. **Oracle cloud awards 2015 y 2016.**



arin Bilbao
Torre BEC Ronda de Azkue, 1
48902 Barakaldo
+34 94 640 47 14

arin Madrid
Calle Jazmin, 66
28033 Madrid
+34 91 126 93 69

arin Bogotá
Calle 59 A Bis No.5-53 Oficina 402
110231. Chapinero. Bogotá
+57 (1) 7023867

arin Londres
Regus Building 268 Bath Road
Slough SL1 4DX United Kingdom
+44 (0) 8453 887 705